



# WERTUNGSSUNTERLAGEN

## Junior Sales Champion International 2016

# VORINFORMATIONEN

## ZEITPLAN:

- ab 10.00 Uhr Einlass mit Startnummernauslosung
- 11.00 Uhr: Jury-Vorbesprechung in der „Versorgungs-Zone“
- 11.15 Uhr: Vorbesprechung mit TeilnehmerInnen in der „Versorgungszone“
- 11.30 Uhr: Beginn des „Junior Sales Champion International“ 2016
- 10 Minuten maximal pro Verkaufsgespräch - Zeit läuft mit
- ca. 14.55 Uhr: Jurysitzung zur Gewinner-Ermittlung und Fototermin für die Delegationen aus A, BRD, CH und I
- 15.30 Uhr: Siegerehrung - Anschließend Fototermin für ALLE

## ANFORDERUNGEN AN DIE TESTKUNDEN:

- Testkunden sollen sich nur mit dem/der VerkäuferIn abgeben
- Testkunden müssen sich vorher mit dem/der VerkäuferIn absprechen
- Gleiche Zeit für alle Verkaufsgespräche
- Englische Testkundschaft: Ideengebiete sind durch das Sortiment vorgegeben
- Start des nächsten Verkaufsgespräches erst wenn Jury den Vorgänger fertig beurteilt hat - OK einholen

## TECHNIK:

- Technik und Raumausstattung - erfolgt seitens des Veranstalters

## WERTUNG:

- Zusatzverkauf: Unter Punkt 3 berücksichtigt
- Wertungsausgang: 10 Punkte pro Thema
- Jedes Jurymitglied bewertet jede/jeden KandidatIn laut Bewertungsblatt
- Nach jeder Teilnehmer-Wertung die Gesamtpunkte des Teilnehmers ausrechnen
- Jedes Jurymitglied bewertet alle Teilnehmer - auch den eigenen - und erstellt daraus die Reihung von Platz 1-12.
- KEINE ex-aequo-Platzierungen
- Die Streichung der schlechtesten Bewertung ist bei Punktegleichstand möglich.
- Streichung Bewertung des „eigenen“ Kandidaten
- Begründung wesentlicher Abzugspunkte bei der Bewertung bei der Jury-Besprechung
- Addition aller Platzierungen pro TeilnehmerIn - ergibt die endgültige Reihung
- Finalplatzierung:
  - Bei den Plätzen 1 bis 3 keine ex-aequo-Platzierung -
  - ab dem 4. Platz Bekanntgabe als ex-aequo

Sollte ein Verkaufsgespräch kürzer als 10 Minuten dauern, so darf dies KEINEN Punkteabzug bedeuten.

## VORINFORMATIONEN

TeilnehmerInnen:	Einzelhandelslehrlinge und LehrabsolventInnen (Die Lehrabschlussprüfung muss im Jahr des „Junior Sales Champion International“ absolviert worden sein.)
Teilnehmerkriterien:	Drei TeilnehmerInnen pro Teilnehmer-Staat Höchstalter 21 Jahre (Jahrgang 1996 und jünger) Nominierung erfolgt durch die Landesvertretung (LandessiegerInnen bei Lehrlingswettbewerben o. ä.)
Teilnahmegebühr:	Euro 139,00 pro TeilnehmerIn
Verkaufsgespräch:	Die TeilnehmerInnen führen ein Verkaufsgespräch mit einem „fiktiven“ Kunden, der seitens der Sparte Handel Salzburg gestellt wird.
Präsentationswaren:	Die Waren zur Durchführung des Verkaufsgespräches werden von den TeilnehmerInnen mitgebracht und sind frei wählbar. Ist das nicht möglich, werden seitens der Sparte Handel Salzburg geeignete Waren zur Verfügung gestellt. Dies ist dem Veranstalter jedoch mindestens 14 Tage vor Wettbewerbsbeginn mitzuteilen. Das Warenangebot ist auf einem Tisch zu präsentieren; gerne können Textilien auch auf einem Kleiderständer den Testkunden angeboten werden. Der „Verkauf“ von Fahrrädern, Hometrainern etc. ist ebenfalls ohne weiteres möglich. Sollte die Ware jedoch größer sein (zB Einrichtungsgegenstände), dann muss mit Hilfe eines Kataloges oder dergleichen präsentiert werden. Leider können auch keine eigenen Regalsysteme, Beleuchtungen usw. akzeptiert werden. Zur Anprobe von Schuhen steht auch gerne ein Sessel zur Verfügung. Generell möchten wir auch darauf hinweisen, dass den KandidatInnen nahe gelegt wird, ausreichend Ware sowie Produkte für den Zusatzverkauf mitzunehmen, um das Verkaufsgespräch einerseits für den Kunden als auch andererseits für den Verkäufer wesentlich zu erleichtern.
Bewertungskriterien:	Eröffnung des Verkaufsgespräches Präsentation der Waren Argumentation Umgang mit der Ablenkung durch zweite Kundschaft (englische Kundschaft) Verkaufsabschluss Gesamteindruck
Kleidung:	Dem Unternehmen entsprechende Kleidung bzw. Berufsbekleidung.
Preise:	Den Besten winken attraktive Preise.
Organisatorisches:	Anfahrt und Aufenthalt sind von den jeweiligen Entsendern zu finanzieren und erfolgen auf eigene Gefahr. Sollte eine Unterstützung bei einer eventuellen Zimmerreservierung erforderlich sein, wird um zeitgerechte Rückmeldung gebeten.
Kontakt:	Wirtschaftskammer Salzburg - Sparte Handel Renate Pötschacher T: 0043 (0)662/8888-263

Sponsoren:



**Veranstalter:**

Bundessparte Handel und Sparte Handel der Wirtschaftskammer Salzburg  
in Zusammenarbeit mit Bayern, Schweiz und Südtirol